

Sylabus przedmiotu

Przedmiot:	Teoria polityki
Kierunek:	Politologia, II stopień [4 sem], stacjonarny, ogólnoakademicki, rozpoczęty w: 2014
Tytuł lub szczegółowa nazwa przedmiotu:	Teoria polityki
Rok/Semestr:	I/1
Liczba godzin:	30,0
Nauczyciel:	Wicha Tomasz, mgr
Forma zajęć:	ćwiczenia
Rodzaj zaliczenia:	zaliczenie na ocenę
Poziom trudności:	zaawansowany
Wstępne wymagania:	Nie dotyczy.
Metody dydaktyczne:	<ul style="list-style-type: none"> • dyskusja dydaktyczna • klasyczna metoda problemowa • konsultacje • objaśnienie lub wyjaśnienie • wykład konwersatoryjny
Zakres tematów:	<p>Tematy:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Kategoria polityczności a sfera publiczna 2. Polityka i polityczność- wybrane teorie 3. Polityka- sens i istnienie 4. Uwarunkowania i ograniczenia polityki 5. Kryzys i odrodzenie polityki 6. Pojęcia i kategorie w narracji politologicznej 7. Teorie polityki- racjonalna, instytucjonalna, konsensualna 8. Polityka i historia- wzajemne relacje 9. Rozwój i ewaluacja polityki 10. Problem podmiotowości w polityce 11. Prognozy naukowe w politologii 12. Rola emocji i religii w polityce
Forma oceniania:	<ul style="list-style-type: none"> • końcowe zaliczenie ustne • śródsesemestralne pisemne testy kontrolne
Literatura:	<ul style="list-style-type: none"> • Cwalina W., Falkowski A., <i>Marketing polityczny: Perspektywa psychologiczna</i>, Gdańsk 2005. • Donaldson M. C., Donaldson M., <i>Negocjacje</i>, Warszawa 1999. • <i>Grupowe podejmowanie decyzji: Elementy teorii, przykłady zastosowań</i>, red. H. Sosnowska, Warszawa 1999. • Koziński J., <i>Psychologiczne teorie decyzji</i>, Warszawa 1977. • Mercik J. W., <i>Siła i oczekiwania: Decyzje grupowe</i>, Warszawa Wrocław 1999. • Pawełczyk P., <i>Socjotechniczne aspekty gry politycznej</i>, Poznań 2007. • Pietraś Z. J., <i>Teoria gier jako sposób analizy procesów podejmowania decyzji politycznych</i>, Lublin 1997. • <i>Psychologia polityczna</i>, red. D. O. Sears, L. Huddy, R. Jervis, Kraków 2008. • Rydlewski G., <i>O skutecznym działaniu w polityce: Dziesięć przykazań nie tylko dla ludzi polityki</i>, Warszawa 2004. • Steele P., Murphy J., Russell R., <i>Jak odnieść sukces w negocjacjach</i>, Kraków 2007. • Tyszka T., Zaleśkiewicz T., <i>Racjonalność decyzji: Pewność i ryzyko</i>, Warszawa 2001. • Watkins J. W. N., <i>Wyjaśnianie historii: Indywidualizm metodologiczny i teoria decyzji w naukach społecznych</i>, Wrocław 2001. • <i>Zachowania polityczne</i>, t. 1, red. R. J. Dalton, H-D. Klingemann, Warszawa 2010.
Dodatkowe informacje:	<p>- możliwość realizacji indywidualnych konsultacji</p> <p>- adres internetowy prowadzącego- tomasz.wicha@interia.pl</p>